快人一步

Ngo Sach Vinh 于 2015 年創立了 Sao Viet Technology Mechanical □份有限公司，簡稱：SAVIMEC。他積極拓展公司的產品組合□強化員工的技術訣竅，在短□幾□□就□□□躍□越南□□□金□□應□□。為□□□□□□脫□□□Ngo Sach Vinh □□□始□□□現□製程□□入了 TRUMPF 的□□台□□□南□□益□□□射切管需求，這位企業家決定購入 TruLaser Tube 5000 fiber。他解釋道：「有了這套設備助公司一臂之力，我們不但以優秀品質快速滿足了現有客戶的要求，而且還透過擴展產品組□的方式贏得了新客戶。」

SAVIMEC

www.savimec.vn

Sao Viet Technology Mechanical 股份有限公司 □簡稱 SAVIMEC，由 Ngo Sach Vinh 于 2015 年創立。這家公司在短短□年之間就發展成為了越南領先的鈑金加工供應商之□。隨著該公司□ 2017 年在河內–廣寧–海防這一重要的經濟三角中心地帶新建了 12,000 平方米的廠區，Ngo Sach Vinh 為 SAVIMEC 的發展樹立了里程碑。該企業從一開始就專注於現代化製程和優秀的製造品質，並于 2018 □從 TRUMPF 購入了首台機台。SAVIMEC 的客戶遍佈各行各業，包括汽車、空調、電訊和電子產品。從 2021 年開始，該公司將雷射切管服務引入了產品組合。這樣一來，SAVIMEC 公司的服務範圍□完全覆蓋了鈑金加□產業鏈。

□業

金屬加工

員工□數

60

安□位□

Tu S□n，□南北宁省

TRUMPF □品

- TruLaser Tube 5000 fiber
- TruBend Center 7030
- TruLaser 5030 fiber
- TruLaser 2030
- TruPunch 2000
- TruBend 5085
- TruBend 7036
- TruBend 1100
- TruPunch 5000

□用

- 雷射切□
- 折彎
- 沖裁
- 雷射管材加工

□戰

在越南開展國際業務的金屬加工企業並不常見。不過 SAVIMEC 卻是其中之一。自 2015 □成□以來，總經理兼企業所有人 Ngo Sach Vinh 就一直不遺餘力地將公司發展成為高度現代化的鈑金加工企業。除了掌握現代化製程的技術訣竅，他也選擇信賴 TRUMPF 的機台設備。他解釋說：「我希望能為客戶提供品質優秀的產品，所以就需要採購可以勝任這項任務 □□效機台」。為滿足越南市場日益增長的雷射切管需求，這位企業家 □ 2021 年再次選□了 TRUMPF 並購入一台 TruLaser Tube 5000 fiber。有了該自動化機台，該公□不但可為現有客戶服務，而且還可透過拓展產品組合的方式贏得新客戶。在談到再次選 □ TRUMPF 的原因時□Ngo Sach Vinh 解釋說：「□□生產力和加工品質對□來說至關重要□

除此之外，機台還應可以靈活加工多種厚度的材料。」

"有了 TruLaser Tube 5000 fiber □公司一臂之力，我們不但以優秀品質快速滿足了現有客戶的要求，而且還贏得了新客戶。"

NGO SACH VINH
SAVIMEC 公司所有人和 CEO

□□方案

速度、精度和品質。這三者是 Ngo Sach Vinh 最看重的機台表現。而 TruLaser Tube 5000 fiber 的表現均可滿足他□要求。「在越南只有少數幾家合約製造商可提供雷射切管服務。因此攜高效機台盡快進入該市場對我來說至關重要」，SAVIMEC 公司老闆解釋後繼續說道：「Rapid Cut 選項令我倍感□喜，它的進給速度是同類機台望塵莫及的。這就顯著提高了生產效率，尤其是對於壁厚較薄的管材。」該系統的高度自動化對這名企業家來說也是一個重要優勢。 □□員工的技能水平高，□他還是致力於盡量減少人工干預生產 □Vinh 解釋說：「得益於 TruLaser Tube 5000 fiber 的螺紋套件，我們實現了螺紋全自動加工 □□就為我的員工省卻了□個手動加工步驟，從而可將節省下□□時間和精力花在其他□作上。」 除了種類多樣的材料，SAVIMEC □可加工各類的管材。Sach Vinh □釋說：「我們可加工不同直徑的方形、圓形和橢圓形管材。有 □ TruLaser Tube 5000 fiber 的自定心卡盤，我們無需改裝就可加工各類管材。感應器監控系統會確保管材被機台妥善裝夾。這就節省了時間，也滿 □□客戶所期望的高加工□度。」

□實

「自從五年前購入首台 TRUMPF 機台以來，我不□可使用現代化的機台，也可享用 TRUMPF □□的技術訣竅以及該公司□優質服務」□Ngo Sach Vinh 解□道。TRUMPF 越南分公司的員工可直接在現場為他提供服務。「我有三名員工已接受了 TruLaser Tube 5000 fiber 的操作培訓」，這位 SAVIMEC □闆解釋後繼□補充說：「TRUMPF 公司經驗豐富的服務技術人員和軟體培訓講師直接就在生產線上為我們服務。這樣的服務特別省心。」

□望

品質、生產效率和可靠性無不令人信服，正如 Ngo Sach Vinh 所知：「這為我賦予了關鍵性的競爭優勢。這些機台再加 □ TRUMPF 的合作夥伴直接在越南本土為我提供的建議和服

務，都幫助我進一步擴大了領先優勢。□Ngo Sach Vinh 也將繼續□□以赴實現生產過程的□動化和同步化。他明確表態：「我希□ SAVIMEC 公司成為全越南最大□合約製造商□可參與國際競爭。現在我們已經邁出第一步，我們現正向美國和歐洲出口產品。」