

Tư vấn tốt với kiến thức ngành – TRUMPF Financial Services GmbH

Ban thực sự không thể mô tả Ronny Ferl là một người mới trong ngành. Ông đã làm việc trong lĩnh vực gia công kim loại hơn 20 năm. Nói chính xác hơn là trong chế tạo quy và quy bán công cho nhà hàng, bếp ăn lớn, quán ăn và phục vụ. Vào mùa hè năm 2018, khi ông dự muốn thành lập doanh nghiệp của riêng mình trong chính lĩnh vực này với một đối tác kinh doanh, kiến thức chuyên môn này một lần nữa không có giá trị gì - ít nhất là khi vay vốn từ ngân hàng của phương án thành lập công ty. Ferl nói: „Thành lập một công ty công mà không có nhiều vốn cho thuê và nhiều tài sản thế chấp là điều không thể.“ Các chuyên gia tại TRUMPF Financial Services GmbH đã có cái nhìn hơi khác về các kế hoạch kinh doanh của Ferl. Họ nhanh chóng đồng ý tài trợ cho những chiếc máy TRUMPF đầu tiên: „Nhưng đối tác liên hệ tại TRUMPF Bank hiểu biết về ngành và các máy móc. Điều này có nghĩa là họ đưa ra quyết định dựa trên các tiêu chí hoàn toàn khác nhau. Toàn bộ quy trình hỗ trợ tài chính hoàn toàn đơn giản và dễ hiểu“, Ferl nhớ lại. Công việc và theo cách này, ông dự đã có thể thành công với FEGA Solutions.



FEGA Solutions GmbH

www.fegasolutions.de

Kể từ khi công ty được thành lập vào tháng 7 năm 2018, FEGA Solutions GmbH đã phát triển nhanh chóng từ 2 lên 26 nhân viên. Tài trợ chính của công ty ở Radeburg, Saxony, các quy và chất lượng cao dành cho quán ăn và phục vụ, bếp ăn và nhà hàng công nghiệp dùng trong các hàng đã được sản xuất. FEGA cung cấp những sản phẩm này cho các đối lý chuyên nghiệp. Việc xây dựng và triển khai đòi hỏi mức độ sáng tạo cao, bởi vì các phần tử thép không gỉ đều là những giải pháp đặc biệt mà đối ứng FEGA giàu kinh nghiệm thiết kế và sản xuất riêng theo mong muốn của khách hàng.

LĨNH VỰC

Nhà bếp công tin,
cà phê dùng của quy
và các hàng

CON SỐ NHÂN VIÊN

26

CHỖ

Radeburg (ĐC)

CÁC SẢN PHẨM TRUMPF

- TruLaser 1030 fiber
- TruTops Boost
- TruBend 5170

CÁC CÔNG DỤNG

- Cắt bằng tia laser
- Uốn

Các thách thức

Khi Ronny Ferl nghe về những tháng đầu tiên của FEGA Solutions, ông dự phải từ bỏ mọi. Ông nói: „Ban đầu chúng tôi không có máy móc. Chỉ là một văn phòng nơi chúng tôi xây dựng. Các bộ phận được sản xuất bởi các nhà sản xuất hợp đồng bên ngoài. Điều đó không nhanh chóng cũng không tiết kiệm, nhưng chúng tôi chấp nhận gian khổ giành được các dự án nhờ vào đầu tiên có các chi phí

trong ngành với tư cách là một công ty mới." Tính toán đã thành công. Ngày càng có nhiều đơn đặt hàng tại nhanh chóng. Nhiều đơn mua việc thuê ngoài các bộ phận đã sẵn sàng không còn là một tùy chọn nữa. Ferl và các tác nhân kinh doanh của ông là Gosbert Gast đã phản ứng. Họ đã mua một máy ép uốn EHT đã qua sử dụng bằng vốn cho số hậu của họ. Khi làm như vậy, ít nhất họ đã mang đơn quy trình uốn trong nhà. „Tuy nhiên, tiếp tục mua cắt laser không còn là một giải pháp kinh tế. Do đó, chúng tôi đã có quá nhiều đơn đặt hàng trên bàn“, Gast nói.

Máy riêng là điều cần thiết. Ferl và Gast đồng ý: đó phải là máy của TRUMPF. „Chất lượng của các hệ thống cho đơn giản là hàng đầu và đáng tin cậy. Chính xác là những gì chúng tôi cần“, Ferl nói. Tuy nhiên, ông trở về sau cuộc họp tại ngân hàng của phòng với tâm trạng vô vọng: „Gần như không thể có được nguồn tài chính cho những chiếc máy mới. Lẽ ra chúng tôi nên mang toàn bộ tài sản của mình làm vật bảo đảm.“ Cả hai đều không muốn mua thêm.



"Các chuyên gia tại TRUMPF Financial Services GmbH am hiểu ngành và máy móc của ngành. Do đó, họ áp dụng các tiêu chí hoàn toàn khác khi cho vay."

RONNY FERL

GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH FEGA SOLUTIONS GMBH



Các giải pháp

Với TruLaser 1030 fiber, Ronny Ferl muốn bắt đầu cắt bằng tia laser trong sản xuất của chính mình. „Là người sáng lập công ty, tôi chưa bao giờ dám mơ rằng chúng tôi có thể mua được một chiếc máy công nghệ cao từ TRUMPF,“ Ferl nhớ lại. Nhưng nhân viên dịch vụ kỹ thuật của TRUMPF đã khuyên anh ấy nên nói chuyện với TRUMPF Bank và mọi chuyện nhanh chóng trở nên rõ ràng: nó hiệu quả! „Các chuyên gia tại TRUMPF Bank có quan điểm hoàn toàn khác về khoản vay của họ. Họ biết ngành công nghiệp và máy móc và do đó quyết định theo các tiêu chí hoàn toàn khác nhau. Toàn bộ quy trình hỗ trợ tài chính hoàn toàn đơn giản và dễ hiểu. Chúng tôi đã nhận được các đề nghị mua máy móc, một lượng chi phí nhất định và một khoản trợ cấp từ bang Sachsen. Vì vậy, toàn bộ gói đã nhanh chóng được kết hợp lại với nhau.“ Khi nhìn lại, Ferl nói: „Đầu tư vào máy móc công nghệ cao khi mới bắt đầu? Với hỗ trợ tài trợ từ TRUMPF Bank điều này thực hiện.“

Triển khai

Không có gì cản trở việc bắt đầu cắt bằng tia laser. Ferl nói: „Chúng tôi không thể chờ đợi lâu hơn nữa, các đơn đặt hàng đã chờ đợi“. Quá trình lắp đặt và chạy thử máy diễn ra suôn sẻ: „Tôi rất ấn tượng bởi mọi thứ được lên kế hoạch từ nhỏ đến lớn và nó được thực hiện một cách đáng tin cậy như thế nào. Bạn chỉ cần nhận thấy rằng các chuyên gia thực sự đang làm việc ở đây!“ Với TruLaser 1030 fiber, một công nghệ laser mới công đã được đưa vào sản xuất tại FEGA. „Cho đến nay chúng tôi luôn làm việc với laser CO₂, laser thì rẻ hơn còn rất mới đối với chúng tôi.“ Đó là lý do tại sao ông chỉ hai người vận hành máy của mình đơn TRUMPF tại Ditzingen chỉ họ được đào tạo về máy mới. „Đây cũng vậy, sự hỗ trợ từ TRUMPF đáng giá như vàng và chúng tôi đã có thể bắt đầu nhanh chóng.“ Hôm nay, nhóm đã cắt bộ phận từ

thép không gỉ trên hệ thống. Lô sản xuất khác nhau từ 1 đến 100 miếng.

Cùng với máy cắt laser, Ferl và Gast công cụ từ vào phần mềm sản xuất TruTops Boost: „Điều này công cụ rất nhanh quá trình sản xuất của chúng tôi. Điều này có nghĩa là nhân viên tại TruLaser 1030 có thể từ mình sắp xếp toàn bộ việc trình sản xuất hàng ngày của mình trong vòng 30 phút. Trước đây mất hai đến ba giờ,” Gast nhận mạnh. Với những trải nghiệm tích cực, Ronny Ferl đã quyết định mua TruBend 5170 vào năm 2020 và công cụ thực hiện khoản công cụ từ thứ hai này qua TRUMPF Bank. Kết quả thuyết phục ông: „Tôi sẽ làm đi làm lại cùng một việc. Mọi việc diễn ra hoàn toàn suôn sẻ và hợp tác với các công tác liên hệ tại TRUMPF Bank luôn rất dễ chịu.”



Triển vọng

Cùng với FEQA, các dấu hiệu vận hành cho thấy sự tăng trưởng và Ronny Ferl đã có một khoản công cụ từ tiếp theo: ông hy vọng tham gia vào lĩnh vực hàn laser từ công cụ từ TruLaser Weld 5000. „Cho công cụ này chúng tôi vận hành bằng tay. Điều này mất nhiều thời gian hơn và tất nhiên là không chính xác như trong sản xuất công cụ. Điều đó có nghĩa là chúng tôi phải làm lại các bộ phận và mài nhẵn các cạnh. Điều này luôn luôn khó khăn, đặc biệt là với thép không gỉ, bởi vì bạn có thể nhìn thấy mọi vết xước sau này trên bề mặt.” Ông hy vọng có một số hỗ trợ tài chính phù hợp từ TRUMPF Financial Services GmbH. Bởi vì Ronny Ferl tin chắc rằng: Với TRUMPF là công tác, mọi thứ sẽ ổn.

Quý vị hãy tìm hiểu thêm về các sản phẩm của chúng tôi



TruLaser 1030 fiber

Chiếc máy hoàn hảo công cụ bước vào công nghệ cắt bằng tia laser. Máy điều khiển bằng cảm ứng và dễ dàng sử dụng. Laser thể rắn chắc khỏe đảm bảo chất lượng tài sản và tiết kiệm chi phí tài sản.



[Zum Produkt](#)



TruBend 5170

Chiếc máy bẻ năng hiệu quả làm bẻ các góc hoàn hảo với hệ thống đo tọa độ gia đình ACB. Bộ thay đổi công cụ công ToolMaster xử lý tất cả các quy trình thiết lập và công nhân sau 6 bước mở ra khả năng ứng dụng đa dạng.



[Zum Produkt](#)



TruTops Boost

Phần mềm TruTops Boost tăng tốc chế tạo các bộ phận 2D và 3D công nghệ lập trình các máy laser, máy cắt dập, máy cắt dập laser và máy uốn. Điều này cho phép người dùng chuyển từ hình học sang chương trình NC nhanh hơn.



[Zum Produkt](#)

