

Năng suất ngay từ đầu

Vào năm 2018, Denis Lozusic đã hiện thực hóa ước mơ làm chủ của mình, tiếp quản một Jobshop và thành lập DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG. Khởi đầu khó khăn, nhưng Lozusic và đội ngũ của ông đã xông tay áo và chỉ trong bốn năm đã biến DELO trở thành một công ty chế tạo máy hiện đại và thành công. Niềm tin vào sự thành công, các tác kinh doanh công bằng, nhân viên có trình độ cao và khu vực máy móc hiện đại đã góp phần quyết định vào thành công. Denis Lozusic đã đầu tư có mục đích trong tình hình tài chính công bằng ban đầu. Ngoài TruBend 7050 của TRUMPF, TruLaser 1030 fiber đã sản xuất từ đầu năm 2022. Giai đoạn khách hàng thử nghiệm đã cho thấy rằng máy rất lý tưởng cho DELO. „Công suất cao của máy, chất lượng cắt hoàn hảo và độ tin cậy của máy giúp tăng năng suất của chúng tôi. Nhờ hiệu quả năng lượng của hệ thống, chúng tôi đã tiết kiệm được chi phí. Điều này có tác động tích cực đến cách tính giá của chúng tôi và do đó ảnh hưởng đến khả năng cạnh tranh của chúng tôi,“ Denis Lozusic giải thích.



DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG

www.DELO-maschinenbau.com

DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG được thành lập năm 2018 bởi Denis Lozusic. Công ty là nhà cung cấp chuyên môn cao cho lĩnh vực chế tạo hệ thống và máy móc đặc biệt. DELO ghi điểm với khách hàng nhờ khả năng thâm nhập sâu vào sản xuất, bí quyết của đội ngũ nhân viên được đúc kết qua nhiều năm kinh nghiệm và tinh thần công bằng cao. Tất cả điều này giúp cho công ty trở thành một tác động đáng tin cậy cho khách hàng đến từ lĩnh vực công nghệ tự động và môi trường, ô tô và dệt may, v.v.

LĨNH VỰC

Công nghiệp chế tạo máy

CON SỐ NHÂN VIÊN

17

CHỖ

Hechingen (Đức)

CÁC SẢN PHẨM TRUMPF

- TruLaser 1030 fiber
- TruBend 7050

CÁC CÔNG DỤNG

- Cắt bằng tia laser
- uốn

Các thách thức

Với 17 nhân viên hiện tại, DELO không phải là một trong những công ty lớn - nhưng là một trong những người chiến thắng lớn: Chỉ trong bốn năm, người sáng lập công ty, Denis Lozusic, đã biến một Jobshop thành một công ty thành công, mọi nơi và chuyên môn cao. Ngay từ đầu, mục tiêu mà ông đã tuyên bố là thành lập một khu vực máy móc hiện đại với các hệ thống của TRUMPF: „Chúng tôi sản xuất các bộ phận đặc biệt và các máy móc đặc biệt riêng biệt. Khách hàng của chúng tôi yêu cầu chất lượng xử lý tốt nhất với giá hợp lý từ chúng tôi. Có thể bắt kịp với họ, cần có những công cụ đáng tin cậy

chúng tôi có thể hoạt động hiệu quả và năng suất. Và đối với tôi, đó là những cỗ máy của TRUMPF.”

Khi Lozusic đầu tư vào máy cắt TruBend 7050 vào năm 2020, ông đã có sẵn một hệ thống laser trong danh sách của mình. Ông giải thích „Chúng tôi có một chiếc máy cắt đang sản xuất, nhưng nó không còn đáng tin cậy và rất khó vận hành”, . „Khi thiết lập các thông số cắt, bạn phải có kinh nghiệm cao để cắt kết quả cắt đáng nể.” Mặc dù có những nhân viên giàu kinh nghiệm và đầy tham vọng, nhưng điều này làm giảm năng suất và có tác động tiêu cực đến việc tính toán chi phí do số lượng phế liệu lớn.

Do đó, ông coi việc có được hệ thống laser mới từ TRUMPF nhanh hơn nhiều so với dự kiến trong quy trình sản xuất là một sự may mắn: „Tôi đã có cỗ máy tích hợp TruLaser 1030 fiber vào quá trình sản xuất của mình với tư cách là một khách hàng thử nghiệm, mặc dù chúng tôi sản xuất trong một xưởng tương đối cũ với vô vàn khó khăn. Ngoài ra, áp lực về thời gian khi lắp đặt và chạy thử rất cao vì chúng tôi không có máy móc thay thế và phải tiếp tục sản xuất nhanh chóng.”



“Với TruLaser 1030 fiber, chúng tôi tiết kiệm được không hai phần ba chi phí năng lượng so với trước đây.”

DENIS LOZUSIC

GIÁM ĐỐC CHU HÀNH CỦA DELO
MASCHINENBAU GMBH & CO. KG



Các giải pháp

TruLaser 1030 fiber nhẹ gọn của TRUMPF cung cấp cho Denis Lozusic mọi thứ ông cần. Ông cười và tóm tắt các ưu điểm: „Máy hoạt động nhanh, tạo ra kết quả cắt rất tốt, đáng tin cậy, hiệu quả và dễ sử dụng - bạn còn muốn gì hơn nữa”.

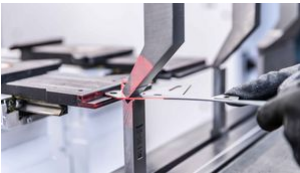
TruLaser 1030 fiber đem lại tốc độ cắt cao. „So với máy thử nghiệm trước, chúng tôi đã tăng đáng kể năng suất - và có ít phế liệu hơn đáng kể.” Thời gian xử lý bổ sung cũng giảm đáng kể so với trước đây. Lozusic giải thích và tiếp tục: “Bổ sung với phun tia cũng giúp chúng tôi tiết kiệm thời gian và tăng độ tin cậy quy trình trong quá trình sản xuất không ngừng nghỉ. “Tùy chọn CoolLine cho phép lắp ghép chặt chẽ hơn, ngay cả với các công việc cắt tinh tế. Điều này có tác động tích cực đến năng suất của chúng tôi và giúp chúng tôi tiết kiệm chi phí nguyên vật liệu. Do đó, chúng tôi có thể tính toán hoàn toàn khác và đã có được một khách hàng mới.” Mục tiêu tiết kiệm chi phí của TruLaser 1030 fiber cũng giúp chúng tôi giảm chi phí đáng kể. Ông hào hứng giải thích: „Với tùy chọn HighSpeed Eco, chúng tôi sẽ đang lãng phí ít hơn tới 70 phần trăm khi cắt thép không gỉ trong khoảng độ dày từ ba đến 20 mm”.

Như mọi nơi, giá năng lượng tăng cao là một vấn đề nghiêm trọng tại DELO. Do đó, Denis Lozusic đặc biệt hài lòng với hiệu quả của TruLaser 1030 fiber, ông giải thích: „Chúng tôi có thể giảm hai phần ba chi phí năng lượng so với máy thử nghiệm,”. Khoản tiết kiệm khổng lồ này cũng mang lại cho ông khoản trợ cấp BAFA trị giá 40.000 Euro. Ông giải thích „TRUMPF đã hỗ trợ tôi tính toán số hiệu quả và tạo bảng so sánh với các giá trị của TruLaser 1030 fiber và hệ thống của tôi trên các bộ phận tuần hoàn. Điều đó đã giúp tôi rất nhiều khi đang”.

Triển khai

Bất chấp áp lực về thời gian và điều kiện môi trường không tối ưu, quá trình lắp đặt và chạy thử TruLaser 1030 fiber đã diễn ra suôn sẻ. Lozusic giải thích „Chúng tôi có thể làm việc hiệu quả với máy ngay từ đầu“. Khả năng vận hành đơn giản, trực quan của hệ thống và nhiều thông số cắt đã được lưu trữ sẵn góp phần cho phép chúng tôi thực hiện điều này. „Các học viên của tôi đặc biệt thích giao diện điều khiển Touchpoint. Gửi nhắc nhở và điện thoại di động hoặc máy tính bảng của bạn. Điều này khiến công việc của họ trở nên thú vị hơn,“ Lozusic vui vẻ nói.

Hiện ông đã tiếp nhận vành viền TruLaser 1030 fiber. Một quyết định đúng đắn, ông thấy: „Chất lượng của máy móc và dịch vụ từ TRUMPF luôn dẫn đầu. Sự hỗ trợ kỹ thuật và tư vấn từ các tác nhân liên hệ của tôi rất tuyệt vời và tôi cảm thấy rằng mình đang hợp tác tốt với các chuyên gia tại TRUMPF Bank khi cấp vốn cho máy móc của tôi. Họ đã tìm ra một mô hình tài chính phù hợp cho công ty non trẻ của tôi, giúp tôi đỡ tốn một chút.“



Triển vọng

Hoạt động tại DELO. Do đó, đã đến lúc phải mở rộng quy mô. Với một xưởng sản xuất rộng 2.000 mét vuông tại Hechingen, Lozusic đã tăng hơn gấp đôi diện tích sản xuất của mình. Điều này đảm bảo không gian cho sự tăng trưởng hơn nữa. „Bất chấp tình hình kinh tế công nghiệp, hiện nay TruLaser 1030 fiber vẫn được sử dụng hết công suất. Và máy công giúp chúng tôi có được những khách hàng mới. Do đó, chúng tôi có thể giải thích ca thứ hai“, Lozusic cho biết. Và có không phải là tất cả, ông cho biết thêm: „Tôi muốn bổ sung và mở rộng năng lực laser của chúng tôi bằng hàn laser,“. Ông đã có TruLaser Cell 3000 hoặc TruArc Weld 1000 trong tầm ngắm.

Trong trung hạn, ông muốn tăng doanh số bán hàng của mình lên mỗi phần trăm. Một mục tiêu thực tế, ông thấy: „Chúng tôi có thể đạt được mục tiêu đó nhờ những khách hàng trung thành, các tác nhân cũng như TRUMPF và những nhân viên tuyệt vời của tôi.“

