



— SABRINA SCHILLING

## TRUMPF ve Jordão - Buz gibi soğuk iş şartlarında sıcacık bir yürek

**Jordão 42 yıl içerisinde yoktan var olarak müşteriye özel ve standart soğutmalı dolapların lider üreticisi haline geldi. Tutarlılık ve aile bilincinin bunda büyük bir pay sahibi olduğu anlaşılıyor. Aile şirketi şimdi ise 2026'ye kadar satışlarına hız kazandırmayı hedefliyor. Portekizli şirket bunun için hiç olmadığı kadar büyük yatırımlar yaparak TRUMPF'un otomasyon ve dijital çözümlerini tercih ediyor.**

Isidro Lobo cümlesini yarıda kesip odadan çıkıyor ve bir şeyler aramaya koyuluyor. Şirketinin hangi değerleri temsil ettiği sorusuna cevap vermek üzereydi. Kısa bir süre sonra, soğutma ünitesi üreticisi Jordão'nun Genel Müdürü, konuşmaya hazır ve neşeli bir şekilde tekrar odaya dönüyor. Elinde şu değerlerin sıralanmış olduğu küçük bir levha tutuyor: Olumlu tutum, hırs, takım ruhu, dürüstlük ve mükemmellik. Bunun altında ise şirketin misyonu yer alıyor: "Gıdaların depolanmasına ve sunumuna yönelik en iyi çözümleri yaratmak. Karşılaşılan zorlukları çözümlere dönüştürmek. Çevreye saygı göstermek." Yeni işe başlayan her çalışana bu levha veriliyor. Lobo her şeyden önce bir şeyi göstermek istiyor: Jordão sadece değerleri öğütlemekle kalmayan, şirketteki ilk günden itibaren çalışanlarına örnek olmuş bir lider...

José Júlio Jordão, şirketi 1982'de Portekiz'in kuzeyindeki Guimarães'te kurmuş. O günlerde 22 çalışanla yola koyulmuş. Geçen zaman içerisinde ise işgücü on kattan fazla artarak 250 çalışana ulaşmış. Günümüz itibarıyla Jordão, gıda perakende ve konaklama sektörlerine yönelik özelleştirilmiş ve standart soğutmalı dolapların Avrupa'daki lider üreticilerinden biri konumunda ve 21,5 milyon avro civarında ciroyla dünya genelinde tanınmış müşterilere sahip durumda.



Yenilikçi yüksek hızlı büküm hücresi: TruBend Cell 7000, küçük parçaların özellikle dinamik ve ekonomik şekilde bükülebildiği kompakt bir sistem.



LiftMaster Compact ve Part Master ile kombine olarak sistem, soğutmalı dolap üreticisinin üretim hattında parçaları tam otomatik olarak kesiyor.





Jordão, soğutmalı tezgahlara ait küçük metal parçaları otomatik olarak daha hızlı bir şekilde bükerek bir makine arayışındaydı.

Jordão, inovasyonun yanı sıra teknoloji ile sürdürülebilirliğin senetini temsil ediyor. Şirket, müşterilerin enerji tüketimlerini düşürmelerine ve gıda sunumlarına yardımcı olan dijital, verimli ve çevre dostu çözümler sağlıyor. Ürünlerinden birisi, geçtiğimiz sonbaharda yemek ve otel sektörüne yönelik küresel öneme sahip ticaret fuarlarından birinde inovasyon ödülüne layık görüldü.

Şirket 2021'de TRUMPF ile bir iş ortaklığı kurdu. Jordão, soğutmalı tezgahlara ait küçük metal parçaları otomatik olarak daha hızlı bir şekilde bükerek bir makine arayışındaydı. TRUMPF kendisine [TruBend Cell 7000](#) ile uygun bir çözüm sundu. İş ortakları yalnızca ticari menfaatlerini paylaşmakla kalmıyor, ayrıca aile şirketleri ve itici inovasyon güçleri olarak benzerliklere de sahipler. Bu da, uzun vadeli bir iş ilişkisinin temellerinin atılmasını sağladı. Jordão başka alımlar da yaptı: [TruLaser 3040 fiber 2D lazerli kesim makinesi](#) ve [TruStore](#) kompakt depolama sistemi... [LiftMaster Compact](#) ve Part Master ile kombine olarak sistem, soğutmalı dolap üreticisinin üretim hattında parçaları tam otomatik olarak kesiyor.



### Jordão yüz yüze oldukları sorunları çözebileceğimizi fark etti.

Carlos Silva, TRUMPF Satış Temsilcisi

Jordão, hem TruBend Cell 7000 hem de TruLaser 3040 ile ilgili olarak, kolay programlanmanın yanı sıra yüksek verimliliği ve parça kalitesini beğeniyi karşılıyor. Böylelikle şirket hem zaman hem de maliyet tasarrufu elde ediyor. Bunun yanı sıra, yüksek parça kalitesi daha az manuel ardil işleme gerektirdiği için çalışanların iş yükü de azaltılmış oluyor.

### Tutarlılık ve sadakat

Öte yandan, uzun vadeli başarı için modern makineler tek başına yeterli olmaz. Isidro Lobo, "Çalışanlar fabrikaya geldiklerinde moralleri yüksek olmalıdır" diyor. Yönetimin de buna katkı sağlaması gerekiyor. Bu, tutarlılık konusunda da örnek teşkil ediyor. Guimarães'li aile şirketi, kararlarını acele içinde veren bir şirket değil. Lobo'nun kendisi bu sürekliliğe diğer her şeyden daha çok değer veriyor. Kendisi 40 yıldan uzun bir süredir bu işin başında. Şirket gelecekte de deneyimli bir ekip tarafından yönetiliyor olacak.



Vizyon: Isidro Lobo, mükemmel soğutma üniteleri üretme misyonunu 40 yıldır takip ediyor.



Ahenk içinde: Isidro Lobo (ortada), Araştırma, Geliştirme ve Inovasyon Direktörü kızı Joana Jordão Lobo (sağda) ve Ticari Direktör Joao Almeida (solda) birlikte yönetim ekibini oluşturuyor.





Günümüz itibarıyla Jordão, gıda perakende ve konaklama sektörlerine yönelik özelleştirilmiş ve standart soğutmalı dolapların Avrupa'daki lider üreticilerinden biri konumunda ve dünya genelinde tanınmış müşterilere sahip durumda.

TRUMPF ile iş ortaklığı da uzun vadeli bir süreci temsil ediyor. Jordão, yüksek teknoloji şirketinin yalnızca ürünlerin kalitesini değil, ayrıca üretim verimliliğini de yükseltebileceğinin farkına varmış. Tıpkı Almanya'da olduğu gibi Portekiz'de de şirketler kalifiye işgücü yetersizliği yaşıyor.

Bundan dolayı TRUMPF makineleri ile proseslerin otomasyonu, rekabetçi kalabilmek bakımından kritik önem taşıyor. Bir sonraki adım kapsamında Jordão, üretim kontrolüne yönelik olarak [TRUMPF Oseon yazılımını](#) uygulamaya geçirmek istiyor. Bu geçişin şirketin otomasyon seviyesini daha da artırarak malzeme akışının gelişimine yardımcı olması bekleniyor.

#### Hırslı hedefler

Jordão gelecek için hırslı hedefler belirlemiş. Genel Müdür Lobo, "2022 ciromuzu 2026'ya kadar iki katına çıkarmayı amaçlıyoruz" şeklinde ifade ediyor. Yönetim bunun için izlenecek olan rotayı da çoktan tasarlamış durumda. Jordão kendi fabrikasının yanındaki iki binayı satın almış. Bu kapsamda 10.000 metrekaarelik yeni bir üretim alanı oluşturulmuş: Bu, şirket tarihindeki en büyük yatırımı temsil ediyor. Bu adım, Jordão'nun büyüme stratejisinin gerçeğe dönüştürülmesine kritik önem taşıyor.



Alan yaratmak: İki fabrika binası yeterli gelmiyordu. Büyümei sürdürmek için Jordão 10.000 metrekaarelik bir yeni üretim alanı inşa etti.



Kalite kontrolü: Soğutma teknolojisi uzmanı, gıda simülasyonu problemleri aracılığıyla soğutma kapasitesini kontrol ediyor.



Bir sonraki adım kapsamında Jordão, üretim kontrolüne yönelik olarak TRUMPF Oseon yazılımını uygulamaya geçirmek istiyor.

Müşteriye özel soğutmalı dolaplara yönelik ilgi artış gösteriyor. Lobo, "Özellikle gıda perakendeciliği son dönemde daha da önemli bir hal aldı" diyor. Oteller, restoranlar ve kafeler gibi gastronomi sektöründen müşteriler, Jordão için birincil önceliğini koruyor. Bununla birlikte şirketin artık daha küçük süpermarketlere de hizmet sunabilmesi bekleniyor.





TRUMPF, Jordão'nun büyüme stratejisine destek sağlıyor. Dijital ağ bağlantılı üretimin lider sağlayıcısı ve kullanıcısı olarak yüksek teknoloji şirketi, Portekizli şirketin verimlilikte otomasyon ile yeni sıçramalar için ihtiyaç duyabileceği her şeyi sunuyor. TRUMPF Satış Temsilcisi Carlos Silva şöyle özetliyor: "Jordão yüz yüze oldukları sorunları çözebileceğimizi fark etti."



**SABRINA SCHILLING**

TRUMPF GROUP COMMUNICATIONS

