

Bra rådgivning med kunskap inom branschen – TRUMPF Financial Services GmbH

Som ny inom branschen kan man verkligen inte beteckna Ronny Ferl. Han har arbetat med plåttillverkning i över 20 år. Med tillverkning av diskar och matdiskar för restauranger, storkök och kafeterior. Sommaren 2018 när han ville starta ett eget företag i exakt den här branschen tillsammans med en affärspartner är den här kunskapen inom området plötsligt inte värd någonting alls nästan – i alla fall inte när det gäller att få ett lån för att starta upp firman hos den lokala banken. Ferl säger: "I Tyskland är det nästan omöjligt att starta ett eget företag utan mycket eget kapital och många säkerheter." Experterna hos TRUMPF Financial Services GmbH betraktade däremot Ferls affärsplaner lite annorlunda. Snabbt beviljade de en finansiering för de första TRUMPF-maskinerna: "Kontaktpersonerna på TRUMPF-banken känner till branschen och sina maskiner. Därför beslutar de utefter helt andra kriterier. Hela finansieringsprocessen var enkel och okomplicerad", kommer Ferl ihåg. Med det här utgångsläget kunde han sätta fart med FEGA Solutions.



FEGA Solutions GmbH

www.fegasolutions.de

Sedan firman startade i juli 2018 har FEGA Solutions GmbH vuxit snabbt från två till 26 anställda. Vid företagssätet i Radeburg, Sachsen, tillverkas högvärdiga diskar och skåp för kafeterior, matbESPisningar, stor- och restaurangkök samt affärsinredning. Dessa levererar FEGA till återförsäljarna. Vid konstruktionen och genomförandet krävs det mycket kreativitet, för de rostfria komponenterna är alla speciallösningar som det erfarna FEGA-teamet konstruerar och tillverkar individuellt enligt kundernas önskemål.

BRANSCH

Storkök, diskar
och
affärsinredning

ANTAL MEDARBETARE

26

UPPSTÄLLNINGSPLATS

Radeburg
(Tyskland)

TRUMPF-PRODUKTER

- TruLaser 1030 fiber
- TruTops Boost
- TruBend 5170

TILLÄMPNINGAR

- Laserskärning
- Bockning

Utmaningar

När Ronny Ferl tänker tillbaka på de första månaderna med FEGA Solutions måste han le. Han säger: "Vi hade först inga maskiner. Bara ett kontor där vi konstruerade. Tillverkningen av delarna tog externa kontraktstillverkare över. Det var varken snabbt eller ekonomiskt lönsamt men vi ville först och främst

vinna projekt för att få fäste inom branschen som nytt företag." Det lönade sig. Snabbt fick vi allt fler jobb. Så många att det snart inte lönade sig att lämna över tillverkningen till andra. Ferl och hans affärspartner Gosbert Gast reagerade. De köpte en begagnad EHT kantpress av eget kapital. På så sätt kunde de i alla fall utföra bockningen i den egna fabriken. "Men att fortsätta köpa in laserskärningen var inte heller särskilt ekonomiskt lönsamt längre. Vi hade redan för många jobb liggandes", säger Gast.

Vi behövde egna maskiner. Ferl och Gast var överens: det skulle vara maskiner från TRUMPF. "Kvaliteten på anläggningarna är toppen helt enkelt, dessutom är de tillförlitliga. Precis vad vi behövde", säger Ferl. Efter sitt besök hos den lokala banken var han besviken: "Att få en finansiering till den nya maskinen var nästan omöjligt. Vi hade varit tvungna att lämna hela vår förmögenhet som säkerhet." Den risken ville ingen av oss ta.



"Experterna från TRUMPF Financial Services GmbH känner till branschen och dess maskiner. Därför har de helt andra kriterier när de tar beslut om lån."

RONNY FERL
VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR FEGA SOLUTIONS
GMBH



Lösningar

Med en TruLaser 1030 fiber ville Ronny Ferl gärna starta med laserskärningen i sin egen produktion. "Som ny företagsägare trodde jag aldrig att vi skulle ha råd med en hightech-maskin från TRUMPF", kommer Ferl ihåg. Men den ansvarige TRUMPF-säljaren rekommenderade ett samtal med TRUMPF-banken och snart var det klart: det går! "Experterna på TRUMPF-banken betraktar en sådan investering helt annorlunda. De känner till branschen och sina maskiner och tar besluten enligt helt andra kriterier. Hela finansieringsprocessen var enkel och okomplicerad. Vi hade offerterna för maskinen, ett visst startkapital och ekonomiskt stöd från region Sachsen. Så hade vi snabbt fixat ett helt paket." Så här i efterhand säger Ferl: "Investera i hightech-maskiner som nybörjare? Med en finansiering från TRUMPF banken går det."

Genomförande

Nu fanns det inget som hindrade starten med laserskärning. "Mycket längre hade vi inte kunnat vänta för jobben staplade sig redan", säger Ferl. Installation och idrifttagande av maskinen fungerade utan problem: "Jag var mycket imponerad över hur välplanerat allt var och hur bra det även genomfördes. Då märker man att det är riktiga proffs!" Med TruLaser 1030 fiber flyttade även en ny laserteknologi in i FEGAs produktion. "Vi hade tidigare alltid arbetat med CO₂-lasrar, fastkroppslasern var ny för oss." Därför skickade han två av sina maskinoperatörer till TRUMPF i Ditzingen, så att de fick lära sig den nya maskinen. "Även här var stödet från TRUMPF guld värt och vi kunde starta snabbt." Idag skär teamet delar av rostfritt stål i anläggningen. Här varierar partistorlekarna mellan 1 och 100 stycken.

Med laserskärmaskinen investerade Ferl och Gast även i produktionsmjukvaran TruTops Boost: "Det

ökade på vår tillverkning extra. Med detta kan personalen vid TruLaser 1030 klara av hela sin dagsproduktion inom 30 minuter. Tidigare tog det två till tre timmar", betonar Gast. Med tanke på de positiva erfarenheterna bestämde sig Ronny Ferl för att köpa en TruBend 5170 år 2020 och även göra den här andra investitionen med TRUMPF-banken. Resultatet övertygade honom: "Jag skulle göra likadant igen. Det fungerade helt problemfritt och även samarbetet med kontaktpersonerna på TRUMPF-banken var alltid mycket trevligt."



Framtidsutsikter

FEGA växer fortfarande och Ronny Ferl har redan nästa investering i åtanke: med en TruLaser Weld 5000 vill han starta med automatiserad lasersvetsning. "Hittills svetsar vi fortfarande för hand. Det dröjer längre och är naturligtvis inte lika exakt som vid den automatiserade tillverkningen. Det innebär att vi måste utföra efterarbeten på delarna, slipa kanterna. Just i rostfritt stål är det alltid svårt eftersom man ser varje borsttag på ytan." En lämplig finansiering vill han teckna med TRUMPF Financial Services GmbH igen. För Ronny Ferl är övertygad: med TRUMPF som partner blir det bra helt enkelt.

Ta reda på mer om våra produkter



TruLaser 1030 fiber

Den perfekta maskinen för att starta med laserskäring. Den är enkel och intuitiv i användningen. Den robusta fastkroppslasern säkerställer maximal kvalitet och bästa ekonomiska lönsamhet.



[Zum Produkt](#)



TruBend 5170

Den produktiva allroundmaskinen ger perfekta vinklar med mätsystem ur ACB-familjen. Den automatiska verktygsväxlaren ToolMaster tar över alla riggningsförlopp och det 6-axlars bakre anslaget öppnar upp för en full tillämpningsfrihet.



[Zum Produkt](#)



TruTops Boost

Med mjukvaran TruTops Boost skyndar man på konstruktionen av 2D- och 3D-delar samt programmeringen av laser-, stans-, stans-laser- och bockmaskiner. På så sätt går det ännu snabbare för användaren från geometrin till NC-programmet.



[Zum Produkt](#) 

