



— RAMONA HÖNL

Virálne vo Vegas – spracovanie plechu sa stáva hviezdou sociálnych sietí

Pretekár, majiteľ požiarového átu, teraz CEO zákazkovej dielne a influencer na sociálnych sieťach – Jordan Yost z Las Vegas vie, ako dostať spoločnosť v krátkom čase na rýchlu dráhu. Precision Tube Laser oslúuje krátkymi dodacími lehotami a výhodnými cenami. Spoločnosť pravidelne zdieľa na Instagrame a YouTube svoje know-how. Medzinárodná komunita plechu je nadšená.

Jordan Yost miluje byť podnikateľom. „Obrábanie kovov ma celý život fascinovalo. Keď som predal požiarovú átu, táto vášeň sa opäť dostala na povrch“, rozpráva 40-ročný zakladateľ. Trvalo mu to dva roky, počas ktorých sledoval toto odvetvie a pracovné potupy v ňom, hľadal možnosti vylepšenia, analyzoval obchodné potenciály. Rozhodujúcim faktorom bola napokon kamarátova zákazková dielňa v Las Vegas, ktorá vyrába diely pre veľtržné stánky. Tam sa mohol Jordan pozrieť za kulisy a zozbierať množstvo praktických skúseností, až kým nedospel k rozhodnutiu: Spoločne so svojim otcom Barrym založil v roku 2018 firmu Precision Tube Laser (PTL) – poskytovateľa služieb v oblasti obrábania kovov.

— Z nuly na sto

Podnikateľská stratégia bola úplne inovatívna: Dodacia lehota tri až päť dní, žiadne minimálne množstvá, atraktívne ceny. Pozornosť si zaslúži spôsob, akým Jordan Yost odvtedy nastavoval svoju spoločnosť a vytvoril z nej celoštátne uznávaný kontakt pre obrábanie plechových dielcov. „Pre malé podniky vo výrobnom priemysle je ťažké nájsť zákazkovú výrobu, ktorá vyhovuje ich požiadavkám. Naša firma podporuje každodenné podnikanie malých spoločností dodávkami vysoko kvalitných plechových dielcov, aby sa mohli sústrediť na svoje kľúčové úlohy“, vysvetľuje Jordan svoj podnikateľský model. Aby sa vízia reality riešenia podľa požiadaviek stala skutočnosťou, potrebovala firma PTL vysokú mieru automatizácie a to najlepšie technické vybavenie, ktoré bolo na trhu k dispozícii. Vo výrobných halách na ulici South Pearl v Las Vegas pracujú takmer výlučne len obrábacie stroje firmy TRUMPF: [TruLaser Tube 5000 fiber](#), [TruLaser 1040 fiber](#), [TruBend 5170](#) so zariadením ToolMaster. Tie režu a ohýbajú plechové dielce pre výrobcov klimatizačných zariadení, výstavných stánkov, dodávateľov pre automobilový priemysel a pre mnohých ďalších užívateľov.





Veľká rodina: Jordan Yost (uprostred) založil Precision Tube Laser v roku 2018 spolu so svojim otcom Barry (vpravo). Naľavo na fotografii je vedúci prevádzky Justin Wray.



Benchmark: Vďaka extrémne rýchlym dodacím dobám sa firma PTL odlišuje od mnohých zákazkových výrobcov v USA.

55.000 sledovateľov na Instagrame

Softvér firmy TRUMPF pomáha rýchlo zoradiť stroje na výrobu rôznych obrobkov a spoľahlivo riadiť výrobu. „Milujeme technológiu a neustále investujeme do digitalizácie nášho podniku“, vraví Jordan Yost. V marci 2023 pribudol jeden [TruLaser Center 7030](#) – „game changer“, ako ho v PTL nazývajú. „Integrovanie nového stroja do našich pracovných procesov si vyžaduje čas“, uvedomuje si zakladateľ. No na konci si tím zákazkový výrobca vytvorí výrazné výhody voči konkurentom. „Spolu s 25 zamestnancami budeme v budúcnosti schopní vyrábať automatizovane a nepretržite.“ Firma Precision Tube Laser sa zamerala hneď od začiatku na digitálny marketing, využíva Instagram a YouTube na vybudovanie silnej komunity a na priamy kontakt s ňou. Videá a príspevky predstavujú čisté odborné znalosti. Stále ide o optimálne konštruovanie dielcov. Dizajn musí byť pekný, to je jasné. No firma PTL musí byť schopná, vytvorí na svojich strojoch geometriu jedna k jednej. „Počas rozhovorov prechádzame konštrukčné výkresy dovedy, až kým nie sme schopní vyrobiť dielec“, vysvetľuje Jordan. Posilňuje to dôveru zákazníkov, že v Precision Tube Laser našli najlepšieho možného partnera na svojej strane.



Tímová práca: Osadenstvo firmy Precision sa cíti ako vo veľkej rodine, v ktorej každý berie ohľad na iných.



Vec nastavenia: Pre prácu vo firme PTL je najdôležitejšie nasadenie a chuť učiť sa každý deň.

Priemysel funguje viac digitálne

„V počiatočnej fáze sme niekedy kokráť stáli chrbtom opretí o stenu. Zažívali sme nárast i pád, museli sme jednoducho začať zuby“, vraví zakladateľ. „No podarilo sa nám obsadiť vhodnú pozíciu a z roka na rok sa vylepšovať a rásť.“ Dnes dostávajú mailom každý deň 200 až 300 dopytov. Výsledkom toho je 30 až 50 zákaziek, ktorých objem sa pohybuje od jedného kusa až po série niekoľkých 10.000 kusov. Ročný obrat je stabilne v miliónoch. Menej ako päť percent zákaziek je dodávaných do regiónu Las Vegas. Zvyšok je expedovaný odobrateľom z celej krajiny, do všetkých štátov USA. Výrazne rastie dopyt najmä na východnom pobreží. Yost: „Začiatkom roka 2023 sme mali v databáze zákazníkov okolo 1.200 spoločností. Medzičasom narástol počet na viac ako 1.500, z ktorých 95 percent opakovane spolupracuje s PTL.“ To znamená: Priemysel sa mení, čím ďalej tým viac je otvorený a digitálny. „To, že sa na tom podieľame, je skvelý pocit.“

Jordan Yost si chce udržať svoje podnikateľské zameranie a posúvať firmu PTL stále dopredu. Objem zákaziek by umožňoval zdvojnásobiť počet zamestnancov, no štruktúra personálu by sa nemala ďalej rozširovať. Vďaka nárastu miery automatizácie môže firma Precision Tube Laser určiť ešte ďalej. No nebude to rásť len preto aby bol rast. „Cítim sa ako jedna veľká



rodina, v ktorej sa každý snaží, aby sa tomu druhému dobre vodilo. Takto by to malo ostať“, vraví Jordan – a celá tvár mu pri tom žiari.



RAMONA HÖNL

HOVORKY A PRE OBRÁBACIE STROJE

