



— SABRINA SCHILLING

TRUMPF a Jordão – dobrosrdeční v skladovom biznise

Za 42 rokov sa firma Jordão vypracovala z nuly na popredného výrobcu štandardných a na mieru šitých chladiacich vitrín. Dôležitú úlohu pri tom zohrávala dôslednosť a zmysel pre rodinu. Tento rodinný podnik chce do roku 2026 výrazne zvýšiť svoj obrat. Aby dosiahli tento cieľ, investujú títo Portugalčania ako ešte nikdy predtým – a spoliehajú sa na automatizáciu a digitálne prepojenie sieťou od firmy TRUMPF.

Uprostred vety sa Isidro Lobo otočí a niečo hovorí. Práve vyvstala otázka o hodnotách, ktoré stelesňuje jeho podnik. O chvíľu na to je riaditeľ výrobcu chladiacich vitrín Jordão opäť prítomný, vráti sa k rozhovoru a v dobrej nálade. Zdvihne malý nápis, na ktorom je zoznam presne týchto hodnôt: pozitívna nálada, ctíživosť, tímový duch, integrita a výnimčnosť. K tomu sa pridáva poslanie spoločnosti: „Vytvárajú tie najlepšie riešenia skladovania a prezentovania potravín. Premieňajú výzvy na riešenia. Rešpektujú životné prostredie.“ Každý nový zamestnanec dostane pri nástupe toto poslanie. Pán Lobo chce tým demonštrovať predovšetkým jedno: Jordão hodnoty nielen hlása, ale ide aj príkladom svojim zamestnancom hneď od prvého dňa v spoločnosti.

José Júlio Jordão založil tento podnik v roku 1982 v meste Guimarães na severe Portugalska. Vtedy začínal s 22 zamestnancami. Medzičasom sa osadenstvo viac ako zdesásobilo, na 250 zamestnancov. Jordão je dnes jedným z popredných európskych výrobcov štandardných a na mieru ušitých chladiacich vitrín pre maloobchod s potravinami a pre pohostinstvá, pričom má množstvo zákazníkov po celom svete. Za predchádzajúce obdobie dosiahol obrat vo výške 21,5 miliónov Eur.



Inovatívna ultra rýchla pracovná kabína ohýbania: TruBend Cell 7000 je



Systém plnoautomaticky vyrezáva dielce v závode výrobcu chladiacich vitrín



kompaktný systém, pomocou ktorého je možné vysoko dynamicky a úsporne vyrábať malé dielce.

v spolupráci so zariadeniami LiftMaster Compact a Part Master.



Firma Jordão hľadala stroj, s ktorým by mohla rýchlejšie automatizovane ohýbať malé kovové dielce pre chladiace vitríny.

Jordão predstavuje inovácie a prepojenie technológie a udržateľnosti. Podnik ponúka digitálne, efektívne a ekologické riešenia, ktoré pomáhajú zákazníkom znížiť ich spotrebu energie a prezentovať ich potraviny. Predošlú jeseň dokonca získal jeden z jeho produktov ocenenie za inovácie na jednom z celosvetovo najvýznamnejších veľtrhov v oblasti gastronómie a hotelierstva.

V roku 2021 uzavrel podnik partnerstvo s firmou TRUMPF. Firma Jordão hľadala stroj, s ktorým by mohla rýchlejšie automatizovane ohýbať malé kovové dielce pre chladiace vitríny. TRUMPF dokázal ponúknuť vhodné riešenie vďaka zariadeniu [TruBend Cell 7000](#). Títo partneri si nie len zdieľajú obchodné záujmy, majú aj mnoho spoločného ako rodinné podniky a hnacie sily inovácií. Tým bol položený základný kameň dlhšieho vzťahu. Firma Jordão ďalej nakupovala: Nasledovalo [2D laserové obrábacie zariadenie TruLaser 3040 fiber](#) a kompaktný sklad [TruStore](#). Systém plnoautomaticky vrezáva dielce v závode výrobcu chladiacich vitrín v spolupráci so zariadeniami [LiftMaster Compact](#) a Part Master.

»» Vo firme Jordão zistili, že dokážeme riešiť problémy.

Carlos Silva, zamestnanec odbytu firmy TRUMPF

Jordão si tak na stroji TruBend Cell 7000 ako aj na TruLaser 3040 cení, že ich programovanie je veľmi jednoduché a že ponúkajú vysokú produktivitu a výrobu kvalitných dielcov. Vďaka tomu šetria čas a peniaze. Vďaka vysokej kvalite dielcov okrem toho odpadajú ich manuálne následné úpravy, čo odbremenuje zamestnancov.

— Odolnosť a oddanosť

No len samotné moderné stroje nepostačujú na to, aby ste boli dlhodobo úspešní. „Zamestnanci musia byť v pohode, keď prídu do závodu“, vraví Isidro Lobo. A vedenie k tomu prispieva. Je príkladom dôslednosti. Rýchle závery a náhly rozhodnutia nie sú to pravé orechové v rodinnom podniku z Guimarães. Pán Lobo, tak ako nikto iný, sám presadzuje za túto kontinuitu. Už viac ako 40 rokov riadi obchod. V budúcnosti by mal podnik ostať v rukách skúseného tímu.

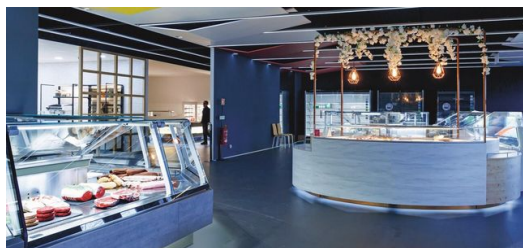


<p>Pohľad do diaľky: Už 40 rokov sleduje Isidro Lobo poslanie vyrábať vynikajúce chladiace vitríny.</p>



<p>Zohrať: Isidro Lobo (uprostred), jeho dcéra Joana Jordão Lobo (vpravo), riaditeľka pre výskum, vývoj a inovácie, a jeho zástupca a obchodný riaditeľ Joao Almeida (vľavo) tvoria spolu tím vedenia podniku.</p>





Jordão je dnes jedným z popredných európskych výrobcov štandardných a na mieru ušitých chladiacích vitrín pre maloobchod s potravinami a pre pohostinstvá, pričom má množstvo zákazníkov po celom svete.

Dlhodobou záležitosťou je aj dobré partnerstvo s firmou TRUMPF. Firma Jordão zistila, že podnik vyrábajúci špičkové technológie nie len dokáže vylepšiť kvalitu produktov, ale aj zvýši produktivitu podniku. Pretože tak ako v Nemecku, trpia aj portugalské podniky nedostatkom odborných pracovníkov.

Automatizácia procesov pomocou strojov TRUMPF je teda nevyhnutná na to, aby ste ostali konkurencieschopní. V ďalšom kroku by chcela firma Jordão zaviesť [TRUMPF softvér Oseon](#) slúžiaci na riadenie výroby. Ten má pomôcť podniku ďalej zvýšiť mieru automatizácie a vylepšiť materiálový tok.

— Ambiciózne ciele

Jordão si stanovil do budúcnosti ambiciózne ciele. „Chceme do roku 2026 zdvojnásobiť obrát oproti roku 2022“, vraví riaditeľ, pán Lobo. Vedenie už vytvorilo cestu k tomu, aby sa to dosiahlo. Firma Jordão zakúpila dve budovy vedľa vlastnej fabriky. Takto pribudlo 10.000 metrov štvorcových v nových výrobných priestoroch – najväčšia investícia v histórii podniku. Bola dôležitá na to, aby bolo možné realizovať stratégiu rastu firmy Jordão.



Vytvorenie miesta: Dve budovy závodu nepostačujú. Aby bolo možné ďalej rásť, vytvorila firma Jordão 10.000 metrov štvorcových novej výrobnéj plochy.



Kontrola kvality: Špecialista na chladiacu techniku kontroluje výkon chladenie pomocou potravinových sond.



V ďalšom kroku by chcela firma Jordão zaviesť TRUMPF softvér Oseon slúžiaci na riadenie výroby.

Záujem o chladiace vitríny ušité na mieru rastie. „V poslednom čase získal predovšetkým maloobchod s potravinami na dôležitosť,“ hovorí Lobo. Zákazníci z oblasti gastronómie ako hotely, reštaurácie a kaviarne majú vo firme Jordão naďalej vysokú prioritu. Medzičasom sa musí podnik pripravovať dodávať aj pre menšie supermarkety.



TRUMPF podporuje kurz rastu firmy Jordão. Ako popredný dodávateľ a popredný užívateľ výroby digitálne prepojenej siete prináša podnik vyrábajúci špičkové technológie všetko, čo dokáže pomôcť portugalskej firme vďaka automatizácii dosiahnuť výrazné skoky v produktivite. Carlos Silva, zamestnanec odbytu firmy TRUMPF to zhrnul takto: „Firma Jordão zistila, že vieme riešiť problémy.“

**SABRINA SCHILLING**

TRUMPF GROUP COMMUNICATIONS

