



— RAMONA HÖNL

Viral în Vegas - un operator în prelucrarea tablelor devine o vedetă în social media

Pilot de curse, proprietar al unei companii de închirieri auto, acum CEO al unui job shop și influencer în social media – Jordan Yost din Las Vegas știe cum să aducă întreprinderile pe calea cea mai rapidă într-un timp scurt. Precision Tube Laser excelează prin termene de livrare scurte și prețuri avantajoase. Întreprinderea îi împartă și în mod regulat expertiza pe Instagram și YouTube. Comunitatea internațională a tablelor metalice este entuziasmată.

Jordan Yost iubește să fie un antreprenor. „Prelucrarea metalelor m-a fascinat toată viața mea. Când mi-am vândut afacerea de închirieri auto, această pasiune a devenit din nou evidentă”, spune fondatorul în vârstă de 40 de ani. A avut nevoie de doi ani pentru a explora industria și procesele sale de lucru, a căutat abordări de îmbunătățire și a analizat potențialul de afaceri. În cele din urmă, factorul decisiv a fost atelierul unui prieten din Las Vegas, care produce piese pentru standuri de târg. Acolo, Jordan a putut să arunce o privire în spatele scenei și să acumuleze multă experiență practică până când a luat o decizie: împreună cu tatăl său, Barry, a fondat în 2018 Precision Tube Laser (PTL) - un furnizor de servicii pentru prelucrarea metalelor.

— De la zero la o sută

Strategia antreprenorială a fost inovatoare până la capăt: termene de livrare de trei până la cinci zile, fiabile cantități minime, prețuri atractive. Modul în care Jordan Yost a poziționat de atunci întreprinderea și a transformat-o într-o adresă recunoscută la nivel național pentru prelucrarea pieselor din tablă merită o recunoaștere. „Întreprinderile mici din industria prelucrătoare întâmpină dificultăți în găsirea unor job shop-uri care să le satisfacă cerințele. Compania noastră sprijină întreprinderile mici în activitatea lor de zi cu zi cu piese de tablă de înaltă calitate, astfel încât acestea să se poată concentra pe competențele lor de bază”, spune Jordan, explicând modelul său de afaceri. Pentru a realiza viziunea unei soluții la cerere, PTL avea nevoie de un grad ridicat de automatizare și de cele mai bune echipamente tehnice disponibile pe piață. Hălele de



producție de pe South Pearl Street din Las Vegas funcționează aproape exclusiv cu mașini-unelte de la TRUMPF: [TruLaser Tube 5000 fiber](#), [TruLaser 1040 fiber](#), [TruBend 5170](#) cu ToolMaster. Această tăiere și îndoaie metal pentru producătorii de instalații de aer condiționat, constructorii de standuri, furnizorii de automobile și mulți alți utilizatori.



O familie mare: Jordan Yost (centru) a fondat Precision Tube Laser în 2018 împreună cu tatăl său, Barry (dreapta). În stânga, în imagine, se află directorul fabricii, Justin Wray.



Criteriu de referință cu timpi de execuție extrem de rapizi, PTL se distinge de multe ateliere de lucru din SUA.

55.000 de urmăritori pe Instagram

Software-ul de la TRUMPF ajută la configurarea rapidă a mașinilor pentru diferite componente și la controlul fiabil al producției. „Ne place tehnologia și investim continuu în digitalizarea întreprinderii noastre”, spune Jordan. În martie 2023, a fost adăugat un [TruLaser Center 7030](#) – un „Game-Changer”, după cum îl numește PTL. „Integrarea noii mașini în procesele noastre de lucru necesită timp”, spune fondatorul. Dar, în cele din urmă, acest lucru oferă job shop-ului un avantaj față de concurenții săi. „În viitor, vom putea produce automatizat 24 de ore din 24 cu o echipă de 25 de persoane.” Precision Tube Laser s-a axat de la început pe marketingul digital, folosind Instagram și YouTube pentru a construi o comunitate puternică și a se implica cu aceasta. Videoclipurile și postările transmit cunoștințe pure de specialitate. Din nou și din nou, accentul se pune pe optimizarea designului pieselor. Designul ar trebui să arate bine, bineînțeles. Dar PTL trebuie să fie capabil să transfere geometria unu la unu la mașinile sale. „ImNe uităm la planurile de proiectare în dialog până când putem prelucra metalul”, explică Jordan. Acest lucru întărește încrederea clienților că au alături de ei cel mai bun partener posibil cu Precision Tube Laser.



Lucrul în echipă: personalul de la Precision se simte ca o mare familie, în care toți au grijă unii de alții.



O chestiune de atitudine: ceea ce contează cel mai mult pentru un loc de muncă la PTL este angajamentul și dorința de a învăța ceva nou în fiecare zi.

Industria activează mai mult digital

„Am fost puțin cu spatele la zid de câteva ori în primele etape. Au fost suferințe și coborâșuri, a trebuit să strângem din dinți”, spune fondatorul. „Dar am reușit să ocupăm o nișă profitabilă, îmbunătățind și crescând de la an la an.” În prezent, se primesc zilnic între 200 și 300 de solicitări prin e-mail. Rezultă între 30 și 50 de comenzi, cu volume variind de la piese unice până la loturi de câteva 10.000 de piese. Vânzările anuale sunt stabile, de ordinul milioanei. Mai puțin de cinci procente din comenzi provin din regiunea Las Vegas. Restul merge la clienții din întreaga țară, în toate statele SUA. Cererea de pe coasta



de est, în special, este în creștere rapidă. Yost: „La începutul anului 2023, baza noastră de clienți era încă în jur de 1.200 de companii. Acum sunt peste 1.500, dintre care 95% lucrează cu PTL în mod constant.” Acest lucru se vede: industria se schimbă și devine mai deschisă din punct de vedere tehnic și mai digitalizată. „Este un sentiment extraordinar să contribuie la acest lucru.”

Jordan Yost dorește să își mențină concentrarea antreprenorială și să ducă PTL mai departe. Volumul comenzilor ar justifica dublarea echipei, dar structura de personal ar trebui să rămână redusă. Mulțumită unui grad tot mai mare de automatizare, Precision Tube Laser poate cu siguranță să meargă mai departe. Cu toate acestea, nu va exista o creștere de dragul creșterii. „Ne simțim ca o mare familie, în care toată lumea se asigură că toți ceilalți o duc bine. Și așa ar trebui să rămână”, spune Jordan – radiind din plin.

**RAMONA HÖNL**

PURTĂTOR DE CUVÂNT MAȘINI-UNELTE

