



— RAMONA HÖNL

"Nós ajudamos nossos clientes a economizar energia"

Sustentabilidade, integração digital e máquinas simples – Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools (CEO MT), falou sobre estes assuntos para cerca de 35 jornalistas na EuroBLECH. A TRUMPF deverá seguir em especial a tendência de mais sustentabilidade. Para os clientes de chapas metálicas, este é o caminho para poder oferecer vantagens competitivas no futuro.

Mudanças climáticas, gargalos de fornecimento de materiais e principalmente altos custos de energia: sem soluções sustentáveis, a situação poderá se agravar para os fabricantes de chapas no futuro – é o que explicou Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools, durante a conferência de imprensa realizada este ano na EuroBLECH. "Atualmente, nós já oferecemos aos nossos clientes diversas soluções para mais sustentabilidade no caminho para o futuro", disse Mayer. Com os produtos da TRUMPF, os fabricantes de chapas podem economizar energia. Um exemplo é o novo [Eco Cooler](#). Este refrigerador inovador controla a temperatura de máquinas de corte laser usando água pura em vez de fluido refrigerante químico. Em comparação com os refrigeradores convencionais, o Eco Cooler economiza 80% de energia e é completamente livre de emissão de poluentes.

Mayer falou com os jornalistas sobre os grandes desafios do setor: "Depois da Covid, tivemos uma entrada de pedidos incrivelmente grande. Ao mesmo tempo, todas as empresas enfrentam dificuldades com problemas de fornecimento atualmente. As máquinas encomendadas não ficam prontas rápido o suficiente." O chamado desacoplamento, a dissociação econômica do Ocidente da China, também está causando preocupação. Mas a TRUMPF está bem preparada, também no tema da digitalização. Durante a conferência de imprensa, Marcella Montelatici, gerente de vendas e serviços na unidade de negócio de máquinas-ferramenta, disse: "A digitalização é um divisor de águas". Para muitos serviços, os técnicos de assistência da TRUMPF não precisam mais estar presencialmente no local com os usuários dos sistemas. A manutenção das máquinas é realizada de maneira proativa. "Nós ajudamos os clientes antes que ocorra um problema com as máquinas", explica Montelatici. A análise dos dados da máquina não ajuda apenas a evitar erros. Ela também permite oferecer um serviço de desempenho. "Nós analisamos se os sistemas estão funcionando de maneira produtiva e oferecemos sugestões para os usuários poderem aumentar o desempenho de suas máquinas-ferramenta. Ao digitalizar sua produção, as empresas podem economizar tempo e aumentar significativamente sua produtividade", diz Mayer.

Na conferência de imprensa, o CEO da Machine Tools também falou sobre a nova [TruBend 1000](#). "Alguns usuários, como pequenas oficinas metalúrgicas, precisam de máquinas simples. Nem todo fabricante de chapas tem o orçamento necessário para adquirir uma das nossas máquinas High-End. No entanto, também queremos oferecer sistemas confiáveis e seguros



para nossos clientes menores. A TruBend 1000 atende essas necessidades. Ela é robusta, como nossos clientes já estão acostumados, mas significativamente mais barata. Além disso, com ela o usuário obtém acesso aos já comprovados Serviços de assistência técnica TRUMPF", conta Mayer.



<p>Click here for the full press conference</p>



RAMONA HÖNL

PORTA-VOZ DE MÁQUINAS-FERRAMENTAS

