



— RAMONA HÖNL

"Aiutiamo i nostri clienti a risparmiare energia"

Sostenibilità, interconnessione digitale e macchine semplici – di questo ha parlato Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools (CEO MT), davanti a circa 35 giornalisti alla EuroBLECH. In particolare, ha affermato che TRUMPF deve seguire la tendenza verso una maggiore sostenibilità. Per i clienti del settore lamiera questo rappresenta il percorso ideale per futuri vantaggi in termini di competitività.

Cambiamento climatico, carenze di materiale e soprattutto costi energetici elevati: senza soluzioni sostenibili i fabbricanti di lamiera saranno in difficoltà in futuro – questo il tenore di Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools alla conferenza stampa di quest'anno alla EuroBLECH. "Offriamo già oggi ai nostri clienti numerose soluzioni per una maggiore sostenibilità sul cammino verso il futuro", ha affermato Mayer. I prodotti TRUMPF consentono ai fabbricanti di lamiera di risparmiare energia. Ne è un esempio il nuovo [Eco Cooler](#): questo innovativo sistema raffredda le macchine taglio laser con acqua pura invece di refrigeranti chimici. Rispetto ai refrigeratori tradizionali, il nuovo Eco Cooler diminuisce il consumo energetico fino all'80 per cento e funziona completamente senza sostanze inquinanti.

Davanti ai giornalisti Mayer ha illustrato anche le grandi sfide del settore: "Dopo il Covid si è registrato un numero incredibilmente elevato di ordini. Allo stesso tempo tutte le aziende sono ora alle prese con problemi legati alla catena di fornitura. Le macchine ordinate non vengono prodotte con sufficiente rapidità". Come asserito, sta destando preoccupazioni anche il cosiddetto 'decoupling', il disaccoppiamento economico dell'occidente dalla Cina. La situazione di TRUMPF è comunque buona, anche in merito alla digitalizzazione. Marcella Montelatici, Director Sales and Services della Business Division Machine Tools, ha dichiarato alla conferenza stampa: "La digitalizzazione è un game changer". Per molti servizi, i tecnici del Servizio Assistenza TRUMPF non devono più recarsi in loco per affiancare gli utenti degli impianti. La manutenzione preventiva delle macchine funziona in modo proattivo. "Aiutiamo i nostri clienti prima che si presenti un problema sulle macchine", afferma Montelatici. E aggiunge che l'analisi dei dati delle macchine non contribuisce soltanto a prevenire i guasti, ma rende possibile anche un 'performance service'. "Osserviamo se gli impianti stanno lavorando anche in maniera produttiva e forniamo agli utenti indicazioni su come possono incrementare le prestazioni delle loro macchine utensili. Con la digitalizzazione dei processi produttivi, le aziende possono risparmiare tempo e incrementare notevolmente la loro produttività", sostiene Mayer.

Alla conferenza stampa, il CEO Machine Tools ha parlato anche della nuova [TruBend 1000](#). "Alcuni utenti, come piccole botteghe di fabbri, necessitano di macchine semplici. Non tutti i fabbricanti di lamiera dispongono del budget necessario per una delle nostre macchine high-end. Ma noi intendiamo offrire anche ai nostri clienti più piccoli impianti affidabili e sicuri. La



TruBend 1000 non è una macchina di compromesso. È concepita per essere così robusta come i clienti si aspettano da noi, ma a un prezzo molto più conveniente. L'utente ha inoltre accesso ai comprovati servizi TRUMPF", ribadisce Mayer.



[Clic qui per la conferenza stampa completa](https://www.youtube.com/watch?v=bSHvKd8kqKw)



RAMONA HÖNL

PORTAVOCE MACCHINE UTENSILI

