



— RAMONA HÖNL

Viral in Vegas – egy lemezmegmunkáló közösségi média sztár lett

Versenyző, autókölcsönző tulajdonos, most egy Job Shop CEO-ja és közösségi média influencer - Jordan Yost Las Vegasból tudja, hogyan kell egy vállalatot rövid idő alatt elzúzára hozni. A Precision Tube Laser rövid szállítási idővel és elnyös árakkal remekel. A vállalat rendszeresen oszt meg szakismereteket az Instagramon és a YouTube-on. A nemzetközi lemezközösség el van ragadtatva.

Jordan Yost szereti a vállalkozói szellemet. "A fémfeldolgozás egész életemben lenyögözött. Amikor eladtam az autókölcsönzőt, ez a szenvedély ismét felhívta magára a figyelmet", meséli a 40 éves alapító. Két évet szentelt neki, kifürkészte az iparágat és annak munkafolyamatait, fejlesztési lehetőségeket keresett és elemezte az üzleti potenciált. Végül döntő tényező egy Las Vegas-i barátja Job Shop-ja volt, amely vásári standokhoz gyárt alkatrészeket. Ott Jordan a kulisszák mögé tekinthetett és rengeteg gyakorlati tapasztalatot szerezhetett, míg meghozta döntését: Édesapjával, Barry-vel együtt 2018-ban megalapította a Precision Tube Laser (PTL) céget - egy fémfeldolgozási szolgáltatót.

— Nulláról száza

A vállalkozói stratégia teljesen innovatív volt: három-öt nap átfutási idő, minimális mennyiségek nélkül, vonzó árak. Ahogyan Jordan Yost vállalatát pozicionálta és a lemez alkatrészek megmunkálásához egy országszerte elismert címet szerzett, elismerés érdemel. "A kicsi vállalatok nehezen találnak a gyártó iparban olyan Job Shop-okat, amelyek elfogadják követelményeiket. Cégünk kiváló minőségű lemez alkatrészekkel támogatja a kisméretű vállalatokat a mindennapi üzleti tevékenységükben, hogy ezek a kulcskompetenciájukra koncentrálhassanak", magyarázza Jordan az üzleti modelljét. Ahhoz, hogy az on-demand megoldás elképzelését valóra váltsa, a PTL-nek magas automatizáltsági fokra és a legjobb műszaki felszereltségre volt szüksége, amit a piacon kapni lehetett. A Las Vegas-i South Pearl Street-en lévő gyártócsarnokokban szinte kizárólag TRUMPF szerszámgépek dolgoznak: [TruLaser Tube 5000 fiber](#), [TruLaser 1040 fiber](#), [TruBend 5170 ToolMasterrel](#). Klímagyártók, vásári építők, autóiipari beszállítók és sok más alkalmazó számára vágják és hajlítják a fémeket.





Nagy család: Jordan Yost (középen) 2018-ban alapította a Precision Tube Laser céget édesapjával, Barry-vel együtt (jobbra). A kép baloldalán Justin Wray üzemvezető látható.



Benchmark: A PTL rendkívül gyors lefutási idővel emelkedik ki sok más USA-beli Job Shop közül.

55 000 követő az Instagramon

A TRUMPF szoftver segít a gépek gyors beállításában a különböző alkatrészek számára és a gyártás megbízható irányításában. "Szeretjük a technológiát és folyamatosan befektetünk vállalatunk digitalizálásába", mondja Jordan. 2023 márciusában egy [TruLaser Center 7030](#) társult hozzá – egy „Game-Changer”, ahogyan azt a PTL-nél mondják. "Az új gép integrálása munkafolyamatainkba időt igényel", ezt az alapító is tudja. De a végén a Job Shop ezzel elnyert szerzett a versenytársaival szemben. "A jövőben egy 25 fős csapattal automatizálva gyárthatunk a nap bármely órájában." A Precision Tube Laser a kezdetek kezdetétől a digitális marketingre összpontosított, és az Instagramot és a YouTube-ot arra használja, hogy egy erős közösséget építsen fel, amellyel eszmecserét folytathat. A videók és a posztolások pür szakértői tudást közvetítenek. Mindig az optimális alkatrészkialakításról van szó. A dizájnnak jól kell kinéznie, tiszta sor. De a PTL-nek képesnek kell lennie a geometriát egy az egyben átvenni a gépeire. "Egy párbeszéd során addig foglalkozunk a szerkesztési tervekkel, míg meg tudjuk munkálni a fémeket", magyarázza Jordan. Ez erősíti az ügyfelek bizalmát abban, hogy a Precision Tube Laser-rel a lehető legjobb partner áll az oldalukon.



Teamwork: A Precision személyzete olyan, mint egy nagy család, ahol mindenki odafigyel társaira.



Hozzáállás kérdése: A PTL-nél egy munka velejárója mindenekelőtt a készenlét és a minden nap tanulni akarás.

Az ipar digitálisabban működik

"A kezdeti szakaszban többször kerültünk háttal a falnak. Voltak magaslati és mélypontok is, össze kellett szorítsuk fogainkat", mondja Gründer. "De sikerült elfoglalni egy jövedelmező részt, évente egyre jobbá válni és növekedni." Jelenleg 200-300 megkeresés érkezik be naponta e-mailen keresztül. Ebből 30-50 megrendelés jön létre, a volumen pedig az unikátumoktól a több 10 000 alkatrészes gyártási tételekig terjed. Az évi forgalom stabilan milliós nagyságrendű. A megrendelések kevesebb, mint öt százaléka érkezik Las Vegas területéről. A többi az egész országból származó vevőknek megy, az USA minden tagállamába. A kereslet főleg a keleti parton növekszik fergetegesen. Yost: "2023 elején ügyfélkörünk megközelítőleg még csak 1 200 vállalatot foglalt magába. Azóta több, mint 1 500-at tesz ki, melynek 95 százaléka visszatérően dolgozik a PTL céggel." Ez azt mutatja, hogy az ipar változik, más szakilag fejlőd képesen és digitálisabban működik. "Nagyszerű érzés ehhez hozzájárulni."

Jordan Yost meg akarja tartani vállalati fókuszát, és még előrébb akarja lendíteni a PTL-t. A megrendelések terjedelme



igazolná a csapat megduplázását, viszont a személyzet szerkezetét szerényen akarják tartani. A növekvő automatizáltsági foknak köszönhetően a Precision Tube Laser biztosan rátehet még egy lapáttal. De növekedés csak a növekedés kedvéért nem lesz. "Egy nagy családnak érezzük magunkat, ahol mindenki odafigyel, hogy a többieknek jól menjen. Ennek így is kell maradnia", mondja Jordan - és egész arca ragyog közben.

**RAMONA HÖNL**

A SZERSZÁMGÉPEK SZÓVIVŐJE

